



e.optimum

F&S Gesellschaft für Dialogmarketing | RSD Reise Service Deutschland | handyservice | purePepper | kesselhaus | DGG

Das sind wir:

Die e.optimum AG ist ein bundesweit aktives, unabhängiges Energieversorgungsunternehmen mit Sitz in Offenburg. Wir beliefern unsere Mitglieder mit Strom und Erdgas und verstehen uns als deren kompetenter Partner und Berater in allen Fragen rund um das Thema Energie. Unser erfolgreiches Energiebeschaffungs- und Vermarktungskonzept sichert ein weiterhin dynamisches und nachhaltiges Wachstum.

Deshalb suchen wir zur Verstärkung und Erweiterung unseres bundesweiten Vertriebsnetzes zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

FREIEN HANDELSVERTRETER (m/w) für den Strom- und Erdgasvertrieb an Geschäftskunden

Ihre Aufgaben im Einzelnen:

- Akquise von Geschäftskunden im Strom- und Erdgasbereich
- Angebotserstellung und -verfolgung
- Führen von Vertragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Persönliche Betreuung der gewonnenen Kunden nach Abschluss
- Ggf. aktiver Aufbau und Steuerung einer eigenen Vertriebsmannschaft

Darauf können Sie sich freuen:

- Innovative und erfolgreiche Produkte
- Attraktive und erfolgsorientierte Verdienstmöglichkeiten mit Abschluss- und laufender Bestandsprovision
- Eine herausfordernde und interessante Tätigkeit in einem spannenden Arbeitsumfeld einer zukunftssicheren Branche
- Umfangreiche Produktschulungen sowie professionelle Unterstützung durch eine unserer Vertriebsdirektionen
- Intensive Unterstützung durch unser Back-Office
- Langfristige und partnerschaftliche Zusammenarbeit
- Sehr gute Aufstiegs- und Entwicklungsmöglichkeiten

Das wünschen wir uns von Ihnen:

- Gestandene Vertriebspersönlichkeit mit hoher Akquisitions- und Verhandlungsstärke sowie Abschluss-Sicherheit
- Überzeugende Kommunikations- und Präsentationsfähigkeit
- Ein sicheres, vertrauenswürdiges und seriöses Auftreten
- Idealerweise Berufserfahrung im Gewerbekundenvertrieb sowie energiewirtschaftliche Kenntnisse
- Ein hohes Maß an Eigeninitiative sowie eine zielorientierte, selbstständige und eigenverantwortliche Arbeitsweise
- Hohe soziale Kompetenz im Umgang mit Kunden und Kollegen sowie Loyalität und Integrität
- Ggf. Führungserfahrung
- Sie sind mobil, besitzen den Führerschein Klasse B und haben gute Kenntnisse des MS Office Pakets
- Status des Handelsvertreters nach HGB §84 zwingend erforderlich

Willkommen in einer starken Gruppe!

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann ergreifen Sie jetzt Ihre Chance!

Bitte richten Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe des möglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an.

e.optimum AG | Daniel Ockenfuss
Beim Alten Ausbesserungswerk 2a | 77654 Offenburg

Oder per Mail unter:

✉ vertrieb@eoptimum.de

Oder telefonisch unter:

☎ 0781 - 289 400 539